

e-net

# Zucchetti seguirá creciendo en clientes y distribuidores mirando a Madrid y Cataluña

El grupo elige España para celebrar su primera convención internacional, reuniendo a más de 100 compañías procedentes de países de todo el mundo

> **SOFTWARE DE GESTIÓN**

Consolidar el mercado español reforzando el portfolio de productos y servicios de la compañía al incluir productos del Grupo Zucchetti, así como crecer orgánicamente, tanto en clientes como en distribuidores, e inorgánicamente con la adquisición de nuevas compañías, especialmente en Madrid y Cataluña, son los objetivos prioritarios de Zucchetti Spain en 2020.

Zucchetti Spain, fruto de la integración de las marcas vascas Solmicro, IDS e i68, fue presentada como un caso de éxito en la estrategia de internacionalización del Grupo Zucchetti -un referente en el campo del software de recursos humanos y sistemas ERP-CRM, con presencia en más de 50 países- que eligió España para celebrar su primera convención internacional, a la que asistieron más de 100 compañías procedentes de países de todo el mundo y donde se dio a conocer la estrategia del grupo para 2020 y se profundizó en la amplia oferta integrada de soluciones de software de la compañía.

El hecho de que se haya celebrado en España pone de manifiesto el papel cada vez más decisivo que está ocupando Zucchetti Spain en la estrategia de internacionalización del grupo. Con una facturación de más de 15,5 millones de euros en 2019 y más de 2.000



|| Zucchetti Spain

Asistentes a la convención con Justino Martínez, director general de Zucchetti Spain.

implantaciones, Zucchetti Spain se ha confirmado como un referente TI en el mercado español.

**Mayor volumen**

Consolidar el mercado interno, reforzando el portfolio de productos y servicios de la compañía al incluir productos del grupo, como la solución de RR.HH. HR Infinity, el ERP Mago, o la solución de gestión del punto de venta TCPOS, así como crecer orgánicamente tanto en clientes como en distribuidores, e inorgánicamente con la adquisición de nuevas compañías, especialmente en Madrid y Cataluña, son los objetivos concretos de Zucchetti Spain para el presente ejercicio. De hecho el grupo ya tiene muy avanzadas dos operaciones de compra.

Y en lo que a producto propiamente dicho se refiere se trabaja en el desarrollo de un ERP único a medio plazo, que integre lo mejor de los tres ERP, la tecnología y arquitectura y la fun-

**El grupo tiene muy avanzadas dos operaciones de compra en España**

cionalidad de Expertis (el ERP de Solmicro), Vector (el ERP de IDS) e Izaro (el ERP de I68). Actualmente comités de integración trabajan con este objetivo, pero como apuntan desde la compañía, se trata de soluciones muy amplias y será un proceso que

llevará tiempo. Y mientras tanto, las soluciones existentes en la cartera de cada una de las compañías que han desembocado en Zucchetti Spain, se van a seguir actualizando y dando soporte a sus más de 2.000 clientes.

El Grupo Zucchetti es uno de los principales fabricantes de software de Europa (se encuentra en el 'top 100' de IT del ranking IDC) con soluciones de gestión de RR.HH., ERP-CRM, robótica, hostelería, automatización, internet de las cosas, M2M y sistemas de control de accesos y videovigilancia. Esta fortaleza radica en que sus soluciones se desarrollan con tecnología propia de Zucchetti, en una única plataforma a la que se conectan todas las soluciones.

[Begoña Pena]

## Ibermática incorpora 'blockchain' a su editor iberDock

> **TEC. DE LA INFORMACIÓN**

iberDok, la solución para la generación inteligente de documentos de Ibermática, se ha integrado con tecnología 'blockchain' para asegurar la información y documentación desde el origen y en las diferentes etapas del proceso de producción y uso. Así, se garantiza la eficiencia, seguridad y seguimiento en todo momento mientras dure la edición de los documentos, independientemente del número de personas que se impliquen en la misma.

Esta combinación tecnológica produce diferentes beneficios como la eliminación de intermediarios, ya que la información se almacena en la red como resultado de la ejecución de una transacción o 'smart-contract'.

Además, la red valida y confirma la ejecución de la transacción; garantiza la inalterabilidad de la cadena y respeta la normativa vigente; facilita la creación de documentos inteligentes por 'target' de cliente; permite la generación masiva de documentos o a demanda; o contempla la integración con sistemas 'legacy' e independiente de plataformas, entre otras cosas.

Así, los usuarios del editor de Ibermática iberDok tendrán centralizada la generación de los documentos internos y de negocio en una única plataforma, simplificando los procedimientos de validación tanto internos como externos, a través de la cadena de bloques de 'blockchain'. [EE]



**Información en positivo**  
**Informazio emankor**

### BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN

Empresa .....

Dirección .....

Ciudad/Población .....

Provincia .....

C. P. ....

Teléfono ..... Fax .....

e-mail ..... C.I.F. ....

Nombre .....

Actividad .....

**Deseo realizar ..... suscripciones a su publicación Estrategia Empresarial, a nombre de las personas arriba indicadas, por un período de un año y al precio de 185 euros/suscripción (IVA no incluido).**

**ESTRATEGIA**  
[empresarial]

**FORMA DE PAGO**

Transferencia por 192,40 euros/suscripción (185 € + 4% IVA) a favor de Editora del País Vasco 93, S.A.

Domiciliación bancaria

Banco .....

Sucursal .....

Cuenta Nº .....

Firma

**ESTRATEGIA**  
[empresarial]

**Enviar Boletín de Suscripción a:**  
Estrategia Empresarial. Edificio Albia I • Planta 6 Dpto. 7 • San Vicente, 8 • 48001 BILBAO  
Suscripción telefónica: Tfno.: 94 427 44 46 • Suscripción internet: suscripciones@estrategia.net