



Solmicro ERP Distribución

Específicamente desarrollado para las empresas de Logística y Distribución



Solmicro ERP Distribución

Software ERP cuenta con funcionalidades específicamente desarrolladas para la gestión integral del almacén y los procesos logísticos, además de la funcionalidad general de los procesos gestión empresarial (comercial, CRM, financiero, etc.)

Funcionalidades

Solmicro ERP cubre todas las necesidades de gestión de las empresas del sector Distribución:



Gestión de Almacén



Gestión Logística



Gestión de Oportunidades



Gestión de Ventas



Gestión de Compras



Gestión de Incidencias

GESTIÓN DE ALMACÉN

- Control de la planificación de todos los almacenes: stock de materiales y componentes.
- Procesos de compra y venta.
- Movimientos de automatización interempresas.
- Gestión de ajustes, inventarios y cierres de almacén.
Gestión de múltiples almacenes: relación de almacenes, parámetros de valoración, puntos de pedido, control por lotes, ubicaciones y números de serie, almacenes en consigna.
- Gestión de productos: catalogación, productos alternativos, precios, locaciones del producto para conocer su ubicación y disponibilidad en todo momento, idiomas...
- Inventario permanente: valoración permanente de productos y materias prima por distintos conceptos con seguimiento de trazabilidad.





Solmicro ERP Distribución

Nuestro software de almacenes y gestión empresarial tiene todo lo que necesitas para una gestión integral de tu negocio

GESTIÓN LOGÍSTICA

- Detección del origen de la necesidad: expedición, devolución, recepción, entrada de producto, transferencias, ajustes, inventario.
- Gestión de salidas y entradas de almacén (albarán de compra y de venta)
- Gestión de kits de compra y/o venta.
- Operativa de almacén en entornos de movilidad mediante dispositivos basados en Android.



GESTIÓN COMERCIAL

- Gestión de actividades y acciones comerciales.
- Fijación de objetivos mensuales de venta para cada vendedor, creando un plan de objetivos general de la empresa.
- Control de cumplimiento de objetivos.
- Gestión de oportunidades comerciales, clasificación según su estado, y procesamiento de ventas reales cerradas.
- Análisis de oportunidades de venta a futuro. Previsiones de venta.
- Detalle técnico de ofertas o presupuestos.
- Registro de campañas, seguimiento de acciones realizadas y planificación de acciones por producto, vendedor, cliente, etc.



GESTIÓN DE VENTAS

- Gestión de pedidos y programas de entrega. Registro de diferentes direcciones de entrega, facturación, etc.
- Gestión de clientes, tarifas, descuentos, promociones comerciales, comisiones y representantes.
- Integración con el módulo comercial. Permite generar pedidos desde una oferta.
- Gestión de ofertas comerciales.
- Trazabilidad desde los pedidos de venta: gestión de envíos completos, expedición masiva de productos, actualización de existencias y generación de facturas.
- Integración con Plataformas EDI. Incluye los mensajes de las plataformas EDI de grandes superficies y permite generar nuevos mensajes.
- Integración con el módulo financiero. Creación de vencimientos, cobros y su contabilización, declaración de las ventas a entidades aseguradoras.
- Facturación electrónica y firma digital.
- Permite a clientes realizar sus compras online directamente desde el catálogo de productos (B2B).
- Permite a representantes comerciales crear y consultar los pedidos B2B de sus clientes.

GESTIÓN DE COMPRAS

- Información general sobre dirección, envíos y disponibilidad. (Búsquedas avanzadas, consultas interactivas, seguimiento y cuadros de mando).
- Información financiera sobre las condiciones de pago y datos de facturación.
- Gestión de proveedores pertenecientes a un mismo grupo, precios y descuentos.
- Clasificaciones para estadísticas y estudios de mercado.
- Generación de pedidos abiertos, confirmación de programas, creación de planes de entrega y gestión de ofertas.
- Parametrización de la planificación: compras en curso, solicitudes, programas, previsiones, puntos de pedido.
- Asignación de proveedores y precios de compra, solicitud de ofertas y actualización de precios. Envío de ofertas por e-mail.
- Confirmación y adjudicación de ofertas.
- Preparación de almacenes y ubicaciones, recepción y generación de albaranes y valoración de la entrega.
- Trazabilidad de las compras desde el momento en que surge la necesidad hasta la recepción.
- Gestión de gastos "especiales" que suman coste a su valoración de almacenes. (Transportes, embalajes, seguros, etc.)
- Facturación de albaranes, añadir líneas de albaranes a facturas y generación de vencimientos.

GESTIÓN DE INCIDENCIAS

- Gestión de incidencias abiertas, en curso y resueltas.
- Reclamación de incidencias.
- Atención al cliente. Ayuda a la comunicación con clientes.
- Obtener repuesta y detalle de resolución.





ATRIBUTOS DE SOLMICRO ERP DISTRIBUCIÓN

FUNCIONALES



Personalizable



Especializado



Fácil de Usar



Máxima Cobertura



Modular



Fácil de Mantener

TECNOLÓGICOS



Arquitectura
3 Capas



Máxima
Seguridad



Autonomía y
libertad

DE SERVICIO



Experto y
Profesional



Servicio Integral



Tiempos
Menores

CASOS DE ÉXITO DE SOLMICRO ERP DISTRIBUCIÓN

Soluciones vanguardistas para los nuevos retos logísticos..
..y seguridad en las estrategias de **futuro**.



Distribución

SOLMICRO ERP, LA HERRAMIENTA CLAVE QUE HARÁ CRECER TU NEGOCIO

Elige Solmicro ERP.

Las soluciones tecnológicamente más avanzadas, implantadas por profesionales expertos, de confianza.

Por nuestra experiencia

40 años fabricando soluciones de software, con más de 4.000 clientes en nuestro país y una metodología contrastada.

Por nuestro servicio

280 profesionales altamente cualificados y un sólido canal de consultores certificados: 300 expertos en todo el país.

Por nuestra apuesta por la innovación

- Centros de I+D+i locales, en los que invertimos el 10% de nuestra facturación.
- Soluciones tecnológicamente avanzadas, funcionalmente completas, y escalables en funcionalidades y usuarios.
- Respaldo de los 2.000 profesionales del Grupo Zucchetti dedicados en exclusiva al I+D+i (25% de la plantilla total).

Por nuestra garantía de futuro.

- Garantía de evolución tecnológica.
- El Grupo Zucchetti es la Compañía italiana de software, con 1.000 M € de facturación en 2022 (proforma), 8.000 empleados, 2.000 Partners y 700.000 clientes en más de 50 países.

¿POR QUÉ CONFIAR EN ZUCCHETTI SPAIN?

Con nuestras soluciones vanguardistas, nuestra experiencia y el asesoramiento de nuestros profesionales, tendrás el **control** total de tu empresa. Mejorarás en **productividad** y **competitividad**.



Distribución



¡EL ERP CON
EL QUE TU
EMPRESA
ESTARÁ OK!

solmicro
erp6

El Software de gestión para la era digital 4.0



Personalizable



Rentable



Usable



94 427 13 62



ZUCCHETTI

Distribución

solmicro
erp



ZUCCHETTI



Parque Tecnológico de Bizkaia,
Ibaizabal Bidea, Edificio 500 - Planta 0
48160 Derio (Bizkaia) España

+34 94 4271362
marketing@zucchetti.es
www.solmicro.com
www.zucchetti.es



El software que te acerca al éxito